

## MATÉRIELS SERVICES

PNEUMATIQUES

# LE PAIEMENT À L'USAGE ÉMERGE DANS LE GÉNIE CIVIL



© Eurmaster

**Les spécialistes du pneumatique pour le Génie Civil développent de nouveaux services pour répondre aux besoins des exploitants. L'innovation est de mise pour concilier sécurité, productivité et maîtrise des dépenses. En mensualisant les dépenses, les exploitants gèrent mieux leur budget et optimisent leur trésorerie.**

L'une des difficultés est de répondre à une clientèle hétérogène, exploitant des parcs de matériels de taille très variable et évoluant dans différents contextes de travail. Adeptes des solutions « clé en main », Eurmaster vient d'étoffer ses prestations avec trois services inédits :

- MasterCare Easyliiss, qui combine l'entretien préventif des

pneus avec une nouvelle formule de mensualisation de la dépense, calculée sur la base du nombre d'heures de travail par engin. L'achat des pneus, les services associés (montage/démontage, permutation, remises en pression...), le suivi préventif, assurant la sécurité des conducteurs d'engins et la productivité, grâce à des inspections régulières d'usure et de pression des pneus par les conseillers techniques de l'enseigne, composent un service intégré.

- Tirecare TPMS Génie Civil, qui consiste à mettre sous surveillance la pression et la température des pneus pendant l'utilisation de l'engin. Cette technologie, développée par Michelin, intègre les capteurs, le boîtier de communication dans la cabine de l'engin pour alerter en direct le conducteur

### CI-CONTRE

Les prestataires déploient un nouveau panel d'offres de services, en phase avec à l'évolution des besoins des clients génie-civilistes.

en cas d'anomalie de pression ou de température du pneu, ainsi qu'un portail d'informations à usage du gestionnaire de parc.

- Tyrelease, qui permet le financement de l'achat des pneus de Génie Civil sous forme de location avec option d'achat, quelle que soit la marque et pour tout type de matériels, sur des durées de 12 à 36 mois. Ces services sont portés par des experts du Génie Civil, qui s'appuient sur des infrastructures spécialisées réparties partout en France.

Jean-Noël Onfield

### VENTES AUX ENCHÈRES

#### LES MARQUES LES PLUS RECHERCHÉES

La dernière vente aux enchères totalement dématérialisée organisée par Ritchie Bros. a permis de vérifier l'attrait des matériels d'occasion, alors que les délais de livraison des fournisseurs tendent à s'allonger. Véritable baromètre du secteur conjoncturel, la vente a également permis d'établir le classement des marques qui ont la préférence des acheteurs :

1. Caterpillar
2. Volvo CE
3. Liebherr
4. Bomag
5. Mercedes-Benz
6. Komatsu
7. Kubota

### BKT

## Une enveloppe pour charges lourdes

**Le catalogue «hors route» s'étoffe avec une référence inédite ciblant des marchés spécialisés.**

Le manufacturier indien a dévoilé le Skid Max SR-Skidder, un pneu à carcasse radiale tout acier conçu pour les chargeurs et chariots télescopiques utilisés dans le cadre des opérations à charges lourdes. Signes distinctifs : une résistance extrême, une capacité de charge élevée, et des propriétés de stabilité et de confort.

