



TYRE LEASE SIMPLIFIE L'ACHAT DE PNEUMATIQUES

L'enseigne Euromaster continue d'enrichir son portefeuille de services pour les professionnels du secteur industriel. Avec Tyre Lease, elle est ainsi la première à proposer une solution de location avec option d'achat pour des pneus multi-véhicules et multi-marques.

L'innovation au service du budget des clients ! De plus en plus présente dans nos modes de consommation, la location avec option d'achat (LOA) n'est pas une nouveauté pour le secteur de l'automobile, ni même pour celui du pneumatique où les manufacturiers disposent depuis déjà plusieurs années de leur propre offre dédiée. Jusqu'ici, en revanche, aucune enseigne de négociants spécialistes n'avait pris l'initiative de se lancer sur ce créneau. Depuis le début de l'année 2021, Euromaster est ainsi le premier réseau à proposer une offre de LOA multi-véhicules et multi-marques. Une nouveauté qui s'inscrit dans le cadre d'un soutien toujours plus poussé proposé aux professionnels avec différentes solutions visant à assurer un contrôle précis de leurs dépenses et un niveau de sécurité optimal.

Aux côtés de MasterCare Easyliiss (mensualisation de toutes les dépenses du poste pneumatique), figure désormais Tyre Lease. Une solution qui a pour objectif de faciliter l'achat de pneumatiques avec une location qui permet, à la fin du contrat, d'en devenir propriétaire pour seulement un euro. Tous les segments (VL, VUL, PL, manutention, industriel, GC) sont concernés et toutes les marques du marché sont disponibles, en neuf comme en rechapé, ce qui renforce le caractère totalement novateur de cette initiative.

CAPACITE D'EMPRUNT PRÉSERVÉE

Très concrètement, les clients peuvent tout d'abord maîtriser de façon optimale leurs dépenses avec un coût mensuel fixe et des frais financiers qui sont étalés sur toute la durée d'un contrat pouvant aller de 12 à 36 mois. Ces derniers peuvent donc profiter de conditions d'achats optimisées (promotions, anticipation des hausses de barème fournisseur...) ce qui leur garantit d'avoir toujours la meilleure offre. Sur le plan financier, cette mensualisation des dépenses permet

de ne pas faire d'avance de trésorerie tandis que la TVA est réglée au fur et à mesure du prélèvement des loyers. En outre, contrairement à un crédit classique, les capacités d'emprunt du client sont préservées puisque les loyers n'entrent pas dans le bilan actif de l'entreprise mais dans les charges d'exploitation de celle-ci. De quoi également optimiser son résultat d'exploitation. Pour profiter de cette offre, rien de plus simple : chaque professionnel intéressé doit se rapprocher de son commercial de secteur qui s'occupe de tout. Une fois les besoins identifiés, ce dernier se rapproche de l'organisme de financement pour connaître sa solvabilité. En moins de 48h, si celle-ci est acquise, le contrat est établi avec des besoins de pneumatiques pouvant aller jusqu'à 150 000 euros. Une offre unique et bien pensée en somme.

CONTACT

businesspro.euromaster.fr/contact



LES + DE TYRE LEASE



Pneus toutes marques
et tous types de véhicules



Budget maîtrisé



Démarches simples
et rapides



Capacité d'emprunt préservée

